

## Étape 4 : évaluer le système de déclenchement

Une évaluation de l'activation permet de constater si les actions du PAP ont eu l'impact souhaité mais aussi si le système de FBP, sous sa forme actuelle, a été mis en place correctement ou sur la base des hypothèses qui conviennent. Le déclencheur est un élément prépondérant de ce système.

Chaque activation est l'occasion de vérifier si le déclencheur a été défini de manière adéquate et s'il peut être amélioré. Une évaluation des déclencheurs d'un PAP se base en général sur trois questions : (1) Avons-nous appris quelque chose de nouveau sur les éléments qui sont à la base du déclencheur ? (L'un de ces éléments a-t-il changé depuis que les déclencheurs ont été définis ? Y a-t-il eu des changements au niveau des ensembles de données que nous utilisons ? Le cas échéant, devons-nous revoir les déclencheurs ?), (2) En savons-nous davantage sur la précision des modèles de prévision utilisés ? (Quel était le degré de précision de la prévision par comparaison avec l'événement proprement dit ? Les modèles de prévision utilisés sont-ils toujours les meilleurs parmi ceux qui sont disponibles ?), (3) Les probabilités et les niveaux d'impact du déclencheur d'origine conviennent-ils ? Ce processus d'évaluation est la garantie d'un apprentissage en continu et d'une amélioration permanente du système de déclenchement.



Pour évaluer l'efficacité de l'ensemble de déclencheurs, organisez des entretiens ou mieux encore une séance de travail avec toutes les parties prenantes du FBP. Consultez ici le guide pour les entretiens semi-structurés et les formats de séance de travail de la CRM ici :

- [Trigger Evaluation Interview Guide](#) (Guide pour les entretiens d'évaluation du déclencheur), exemple de la séance de travail de la Croix-Rouge du Mozambique (CRM) 2019.
- [Semi-structured interview guide](#) : Workshop Guidance and PAP Learning Agenda (Guide pour les entretiens semi-structurés : notes d'orientation pour la séance de travail et programme d'apprentissage PAP)